

# Management StartUP

Αξιολογήστε τις ικανότητες του/των πωλητή/ών της επιχείρησής σας

## Εκτίμηση Πωλητή

Εγχειρίδιο Εργαλείου  
**Π03**

# ΕΤΑΙΡΙΚΟ ΠΡΟΦΙΛ



Το προσωπικό της Online Management Solutions διαθέτει υψηλή εξειδίκευση στην παροχή υπηρεσιών ίδρυσης και ανάπτυξης επιχειρηματικών δραστηριοτήτων, καθώς επίσης και στην παροχή Online υπηρεσιών υποστήριξης των επιχειρήσεων, ιδιαίτερα των ΜΜΕ.

## Η αρχή & το όραμα

Ο ιστότοπος [managementstartup.com](http://managementstartup.com) δημιουργήθηκε από την Online Management Solutions .

Αποτελεί ένα από τα πρώτα δημιουργήματά της και αφορά στην ανάπτυξη και διάθεση εργαλείων έρευνας που μπορούν να βοηθήσουν άτομα που βρίσκονται στο στάδιο της επιχειρηματικής εκκίνησης.

Δημιουργήθηκε από άτομα με υψηλό εκπαιδευτικό επίπεδο και μεγάλη εμπειρία στην έρευνα και την ανάπτυξη νέων υπηρεσιών στο χώρο της επιχειρηματικότητας.



# ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΕΡΓΑΛΕΙΟΥ

## Εκτίμηση Πωλητή



Το εργαλείο "Εκτίμηση Πωλητή" βοηθά τον επιχειρηματία να αξιολογήσει τις ικανότητες του πωλητή καθώς και να εντοπίσει τα δυνατά και αδύνατα στοιχεία του. Φυσικά, ως πωλητής της επιχείρησης μπορεί να λειτουργεί και ο ίδιος ο επιχειρηματίας. Σε αυτή τη περίπτωση τα αποτελέσματα που θα προκύψουν από το συγκεκριμένο εργαλείο έχουν ακόμη μεγαλύτερο συντελεστή βαρύτητας στην ανάπτυξη και βιωσιμότητα της επιχείρησης.

### **Καθορισμός συντελεστή βαρύτητας:**

Καθορίζεται ένας συντελεστής βαρύτητας για κάθε μια κατηγορία και υποκατηγορία των στοιχείων που διαθέτει ή θα πρέπει να διαθέτει ο πωλητής. Ο συντελεστής βαρύτητας μπορεί να λάβει τιμές από 0,00 (καθόλου σημαντικός παράγοντας) έως 0,99 (πάρα πολύ σημαντικός παράγοντας). Το σύνολο (άθροισμα) του συντελεστή βαρύτητας για όλες τις κατηγορίες είναι ίσο με μονάδα (1,00).

### **Βαθμολογική κλίμακα:**

Χρησιμοποιείται κλίμακα από 1 έως 5, όπου:

- 5: πολύ δυνατό σημείο
- 4: σχετικά δυνατό σημείο
- 3: μέτρια δυνατό σημείο
- 2: σχετικά αδύναμο σημείο
- 1: πολύ αδύναμο σημείο

# ΑΠΕΥΘΥΝΕΤΑΙ ΣΕ

Το εργαλείο προτείνεται να χρησιμοποιηθεί αποκλειστικά από τον επιχειρηματία ή/και τον διευθυντή πωλήσεων της επιχείρησης.

## Είδος Επιχειρήσεων

Νέες Επιχειρήσεις  
Υφιστάμενες Επιχειρήσεις  
Σύμβουλοι Επιχειρήσεων  
Φορείς Εκπαίδευσης



## Μέγεθος Επιχειρήσεων

Μικρές  
Μεσαίες  
Μεγάλες

## Τομέας Επιχειρήσεων

Παροχή Υπηρεσιών  
Μεταποίηση  
Εμπόριο



ΤΥΠΟΣ ΕΡΓΑΛΕΙΟΥ: Υπολογιστής τιμών  
ΈΤΟΣ ΚΑΤΑΣΚΕΥΗΣ: 2012  
ΔΙΑΡΚΕΙΑ ΣΥΜΠΛΗΡΩΣΗΣ: 15' - 20'  
ΣΥΧΝΟΤΗΤΑ ΧΡΗΣΗΣ: Περιστασιακά



Online Management Solutions Ltd

[info@onlinemanagementsolutions.com](mailto:info@onlinemanagementsolutions.com)